

ПРОГРАММА КОРПОРАТИВНОГО ТРЕНИНГА

Системные продажи в ИЖС

Корпоративный тренинг для команды продаж

2 дня

продолжительность

4 блока · 7 серий

в программе

Николай Лукша

20+ лет тренерской практики

izs-trening.ru

+7 926 731 88 59



Что команда **отработает**

ЗАДАЧА

ПРАКТИКА

НА ВЫХОДЕ

Первый контактРазбор звонков и
переписок →**Квалификация и
следующий шаг****Проект и участок**Выяснение
сценария жизни
и ограничений →**План разговора и
выезда****Смета и цена**Разбор КП, торга
и сравнения
подрядчиков →**Аргументация
состава решения****После КП**План касаний и
работа РОПа →**Регламент CRM и
недельного контроля**

Что команда унесёт с тренинга

- ✓ Скрипт первого звонка
- ✓ Регламент квалификации: участок, бюджет, сроки, ЛПР, ипотека, проект
- ✓ Сценарий выезда
- ✓ Шаблон сметы клиенту
- ✓ Чек-лист касаний после КП
- ✓ Регламент РОПа: звонки, CRM и недельный ритм

2 дня

2 дня, очно в вашем городе или онлайн, группа 5–15 человек. 7 серий сгруппированы в 4 блока; 80% практики: тройки «менеджер / клиент / секундант», разборы звонков и переписок. Модуль РОПа включён.

День 1

01 Быстрый захват лида
Первый контакт, вопросы квалификации, перевод из переписки в разговор, защита времени менеджера.

02 Потребность, проект, участок
Как говорить о сценарии жизни, семье, участке, ипотеке и сроках так, чтобы клиент видел следующий шаг.

День 2

03 Цена, смета, возражения
Работа с торгом, сравнением подрядчиков, страхом эскроу и сомнениями после расчёта.

04 Дожим и управление РОПом
План касаний после КП, роли РОПа, контроль CRM, недельный ритм и посттренинговые задания.

Перед тренингом: диагностика

Собираем звонки, переписки, примеры смет и КП, текущую схему воронки. Решаем, какие материалы обезличить. Контекст отдельного заказчика не переносится в программу другой компании.

Тарифы

РЕКОМЕНДУЕМ

Базовый

До 15 человек · 2 дня

280 000 ₽

Диагностика до
тренинга

2 дня практики и
материалы ИЖС-
продавца

Telegram-
сопровождение 6
недель

Разбор через 3 недели

Расширенный

До 15 человек +
допакет

380 000 ₽

Всё из «Базового»

Аудит 10 звонков до
тренинга

Разбор зависшей
сделки, 60 минут

Проверка внедрения
через 90 дней

Партнёрский

Внедрение через РОПа

480 000 ₽

Всё из
«Расширенного»

3 сессии
сопровождения РОПа

Дополнительный
аудит 10 звонков

Второй разбор на 6-й
неделе

Условия работы

- ✓ Возврат 100% предоплаты за 14+ дней до старта, если после диагностики программа не подходит.
- ✓ Звонки и переписки используются только в вашем проекте; материалы можно обезличить.
- ✓ Онлайн-формат сохраняет цену; адаптация согласуется с заказчиком.

Как мы работаем

01 Бриф с заказчиком

Разбираем воронку ИЖС, звонки, переписки, сметы и КП.

02 Материалы и адаптация

Согласуем кейсы, состав группы и формат. При необходимости обезличиваем данные.

03 Практика на рабочих задачах

Проводим тренинг с упражнениями, разбором и обратной связью.

04 Применение после тренинга

Передаём материалы; сопровождение и последующие разборы — по выбранному тарифу.

Готовы обсудить программу?

Обсудим задачи команды, материалы для подготовки и подходящий формат. После брифа согласуем программу, даты и условия.

Записаться на созвон

ТЕЛЕФОН

+7 926 731 88 59

ПОЧТА

info@izs-trening.ru

САЙТ

izs-trening.ru